**II-Zgjedhje të shumëfishta**

**1-Biznesin e studjojnë**

a-Për të qenë konsumatorë të mirëinformuar dhe punonjës konkurrues në treg

b-për të qenë sipërmarrës dhe menaxherë të suksesshëm në biznes

c-për të gjitha së bashku

**2-Aktiviteti i biznesit është i rëndësishëm:**

a-për jetën e çdo individi

b-për rolin jetësor të shtetit

c-për shkak të fitimittë mundshëm

d-për të gjitha së bashku

e-për a dhe c

**3-Në firma e aktivitetit primar bëjnë pjesë:**

a-firmat që kryejnë e tyre në sferën e shërbimeve

b-firmat që kryejnë aktivitet në industrinë nxjerrëse

c-firma që prodhojnë produkte me afat të gjate përdorimi

d- firma që prodhojnë produkte me afat të shkurtër përdorimi

**4-Sipas sektorëve të ekonomisë ku operojnë firmat ndahen në:**

a-firma te aktivitetit primar,sekondar dhe terciar

b-biznese individuale dhe koorporata

c-persona fizik dhe juridik

d-biznes individual dhe organizata biznesi

e-asnjera prej tyre

**5. Cili nga të mëposhtmet nuk është avantazh i biznesit me një pronar**

a-lehtësia e formimit dhe e shpërbërjes

b-ruhet më mirë sekreti tregëtar

c-ekzistojnë njohuri relativisht të gjëra për biznesin dhe menaxhimit

d-gjithë fitimi(pas taksave) mbetet në duart e pronarit

**6.Nje biznes mund të falimentojë:**

a- për shkak të mungesës së fondve financiare

b-për shkak të punë joefektive të menaxherëve

c-për shkak të konkurrencës së pandershme

d-për a dhe b

e-për të gjitha të mësipërmet

**7.Cilat nga pohimet nuk është karakteristikë e sipërmarrësit**

a-arritja e objektivave afashkurtra të biznesit

b-arritja e një rritje afatgjate të biznesit

c-shkalla e riskut të marrë përsipër është e lartë

d-angazhimi në biznes është i drejtepërdrejtë

**8-Cilat nga shprehjet e mëposhtme vërtetohet nga praktika për në fazën e parë të jetës së biznesit**

a-prania e menaxherit nuk është kritike

b-sipërmarrësi dhe menaxheri janë i njëjti individ

c-a edhe b

d-asnjëra prej tyre

**9-Në vendin tone është dominues biznesi i:**

a-mikrondërrmarrjeve

b-biznesi i vogël

c-biznesi i mesëm

d-biznsi i madhë

**10-Manaxhimi i një biznesi kalon në tre faza të diktuara nga:**

a-procesi e rritjës së biznesit

b-kërkesat e legjislacionit në fuqi

c-ashpërsimi i konkurrencës

d-të gjitha së bashku

e-asnjëra prej tyre

**11-Për kushtet aktuale të vendit tone duhet stimulohet më shumë:**

a-zhvillimi i biznezit prodhues dhe agroindustrial

b-zhvillimi i biznesit të shërbimeve

c-biznesi në sektorin e transportit

d-asnjëra prej tyre

**12-(Joint-Venture) në vendin tonë kanë rezultuar:**

a-shumë të suksesshme

b-jo shumë të suksesshme

c-pa avantazhe të dukshme karshi formave të tjera të biznesit

d-të dështuara

**13-Burimi kryesor I financimit të biznesit tonë në këto vite tranzicioni ka qenë:**

a-pasuria vetiake,të afërmit dhe emigracioni

b-kreditimi nga sistemi banker

c-donacionet e huaja

d-a dhe b

e-të gjitha të mësipërmat

Shpend Berisha sipërmarrës dhe menaxher

*Shpend Berisha* kishte tre vjetë që kishte krijuar një firmë për shitjen e telefonave me një dyqan dhe repart të vogël riparimi në Prishtinë.Ndërsa puna po i ecte,ai hapi edhe dyqane të tjera fillimisht ne Prishtinë dhe Prizeren dhe më vonë edhe në disa rrethe të tjera kryesore si Ferizaj ,Gjakovë dhe Gjilan.

Vëllimi i punëve dhe kapitali po rritej ,ndërsa atij i duhej të ishte në lëvizje gjithë ditën për të përballur ngarkesën e lartë.Që kur kishte filluar aktivitetin privat nuk bëhej më fjalë për pushim dhe familja e tij kishte filluar të ankohej.Nga ana tjetër atij i duhej të merrej me faturat,me tatimet,me punën ,me bakat, me klientët, pra me gjithçka.Numri i punonjësve ishte shtuar dhe momentalisht ai kishte në varësi të tij 12 shitës dhe 4 teknikë dhe 1 inxhinjer.

Ndërkohë, vitin e fundit, ai zgjeroi veprimtarinë e tij edhe në shitjën dhe mirëmbajtjen e internetit familjar dhe biznisor.Fillimin e punës së kompanive të telefonisë së lëvizshme Vala dhe më vonë edhe Ipko si edhe kërkesat e larta për këtë lloj shërbimi kishte krijuar një treg në rritje dhe intuita i thoshte se kishte përpara një rast oportun për një biznes fitimprurës. Ai nuk mund të lejonte që një gjë e tillë të lihej jashtë vëmendjës.Fusha e re e telefonisë ishte një aktivitet ,që qysh muajin e parë i rezultoi me leverdi.

Ai ishte i kënaqur nga ecuria e biznesit të tij dhe fitimi,por kohët e fundit e shihte se ishte mjaft i ngarkuar dhe i stresuar nga puna e papërballueshme .Kishin filluar dyshimet e para dhe nuk ndjente atë sigurinë e fillimit,Shpendi ndodhej para dilemës:Si të ecte më tej?

Pyetje:

1. Cili është opinion i juaj për aktivitetin e biznesit të Shpendit?
2. A mendoni se biznesi i Shpendit është më pranë suksesit të mëtejshëm apo dështimit?Pse?
3. Cilët janë sipas jush hapat që duhet të ndërmarrë ai për të garantuar suksesin?

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_